

## DAFTAR ISI

	<b>Halaman</b>
<b>HALAMAN JUDUL</b> .....	i
<b>LEMBAR PERSETUJUAN</b> .....	ii
<b>LEMBAR PENGESAHAN</b> .....	iii
<b>KATA PENGANTAR</b> .....	iv
<b>ABSTRAK</b> .....	vi
<b>ABSTRACT</b> .....	vii
<b>DAFTAR ISI</b> .....	viii
<b>DAFTAR TABEL</b> .....	xi
<b>DAFTAR GAMBAR</b> .....	xii
<b>DAFTAR DIAGRAM</b> .....	xiii
<b>DAFTAR LAMPIRAN</b> .....	xiv
<b>BAB I PENDAHULUAN</b>	
1.1. Latar Belakang .....	1
1.2. Identifikasi dan Pembatasan Masalah .....	5
1.2.1. Identifikasi Masalah .....	5
1.2.2. Pembatasan Masalah .....	5
1.3. Perumusan Masalah .....	5
1.4. Tujuan Penelitian .....	6
1.5. Manfaat Penelitian .....	6
<b>BAB II LANDASAN TEORI</b>	
2.1. Sistem Informasi Akuntansi .....	7
2.1.1. Pengertian Sistem Informasi Akuntansi.....	7
2.1.2. Tujuan Pengendalian Internal .....	7
2.1.3. Unsur – unsur Pengendalian Internal .....	9
2.1.4. Kriteria Pengendalian Internal .....	12
2.1.5. Penilaian <i>Internal Control Questionnaires (ICQ)</i> ....	14
2.2. Going Concern .....	15
2.3. Profit Maximum .....	16
2.4. Penjualan .....	17
2.4.1. Pengertian Penjualan Kredit.....	17
2.4.2. Bagian yang terlibat dalam Penjualan Kredit.....	18
2.5. Piutang Usaha .....	20

2.5.1. Penegertian Piutang Usaha.....	20
2.5.2. Tujuan Piutang Usaha .....	21
2.6. SOP Penjualan dan Penagihan Piutang pada PT. LJT .....	21
2.7. Hasil Penelitian Terdahulu.....	26
2.8. Hubungan Pengendalian Internal terhadap Penjualan Kredit dan Piutang Usaha .....	27
2.9. Model Penelitian .....	28
<b>BAB III METODE PENELITIAN</b>	
3.1. Desain Penelitian.....	29
3.2. Jenis dan Sumber Data .....	29
3.2.1. Jenis Data .....	29
3.2.2. Sumber Data.....	30
3.3. Populasi, Sampel dan Teknik Pengambilan Sampel.....	31
3.3.1. Populasi .....	31
3.3.2. Sampel dan Teknik Pengambilan Sampel .....	32
3.4. Definisi Operasional Variabel.....	32
3.5. Teknik Analisis Data.....	33
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN</b>	
4.1. Kesesuaian antara Pelaksanaan Penjualan Kredit dan Piutang Usaha dengan SOP yang Berlaku pada PT. LJT.....	36
4.1.1. Proses Pelaksanaan Penjualan Kredit dan Penagihan Piutang pada PT. LJT .....	36
4.1.2. Temuan Penyimpangan antara Penjualan Kredit Dan Piutang Usaha dengan SOP yang berlaku pada PT. LJT .....	37
4.1.3. Penyebab Ketidaksesuaian Pelaksanaan Penjualan Kredit dan Piutang Usaha dengan SOP yang berlaku pada PT. LJT.....	38
4.1.4. Alternatif Jalan Keluar atas Penyebab Ketidaksesuaian antara Pelaksanaan Penjualan Kredit dan Piutang Usaha	

Dengan SOP yang berlaku pada PT. LJT .....	39
4.2. Tingkat Efektivitas Pengendalian Internal atas Penjualan Kredit dan Piutang Usaha pada PT. LJT .....	40
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN</b>	
5.1. Kesimpulan .....	48
5.1.1. Kesesuaian antara Pelaksanaan Penjualan Kredit Dan Piutang Usaha dengan SOP yang berlaku pada PT. LJT.....	48
5.1.2. Tingkat Efektivitas Pengendalian Internal atas Penjualan Kredit dan Piutang Usaha pada PT. LJT.....	49
5.2. Saran .....	50
DAFTAR PUSTAKA .....	51
LAMPIRAN .....	52